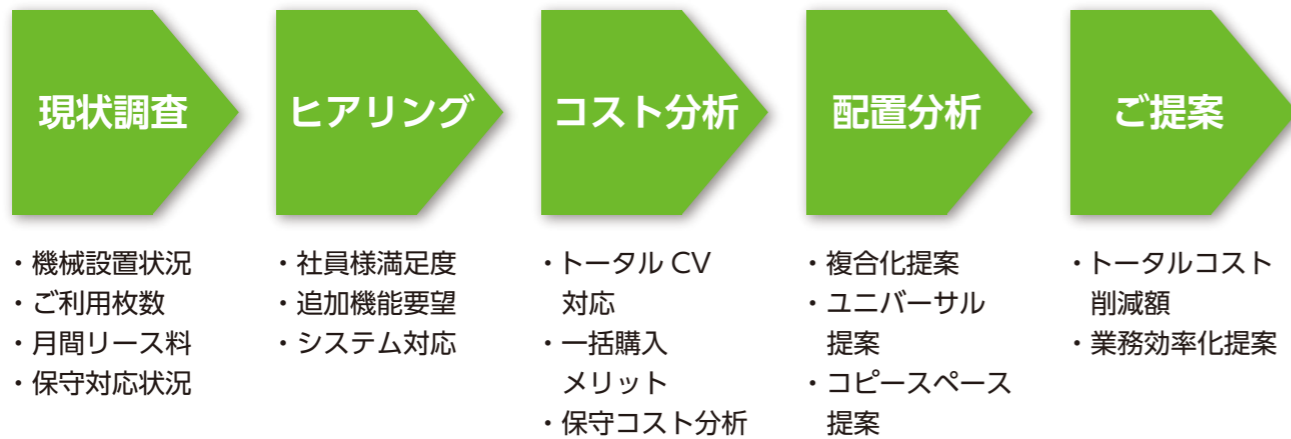


# 丸紅・コニカミノルタによる複合機のコスト削減・ワークスタイル改善のご提案

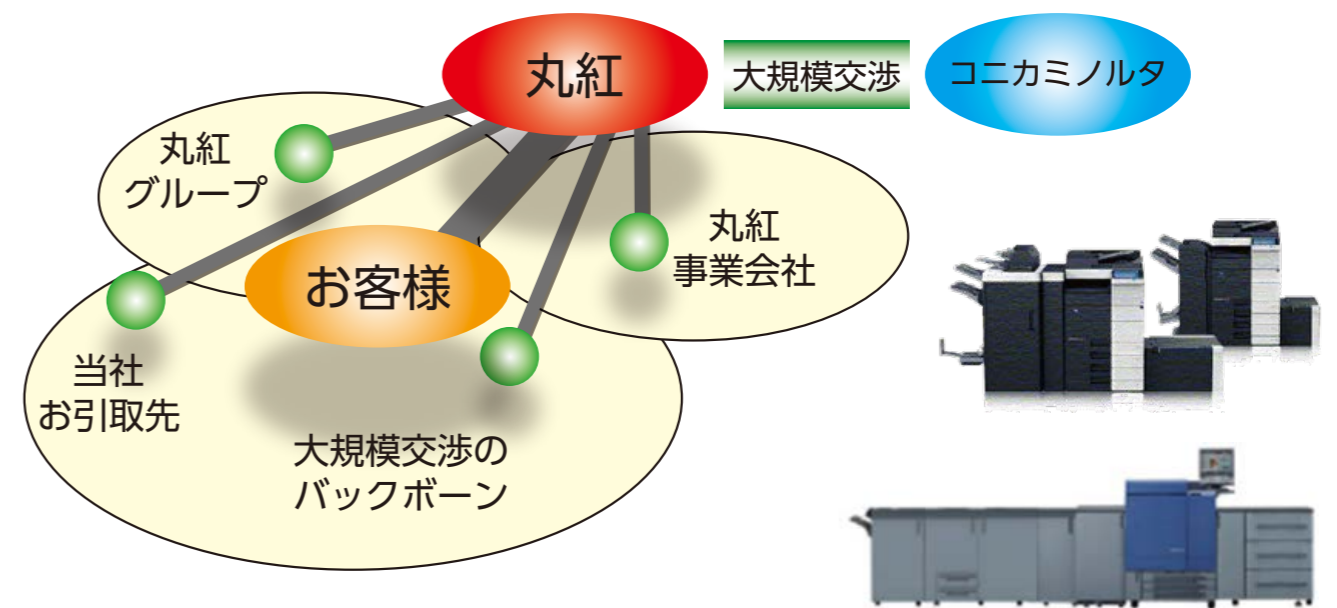
## ご提案趣旨

- 複合機(ハード、ランニング)コスト削減
- オフィスにおける各種課題解決のご提案
  - ・印刷環境最適化
  - ・ドキュメントワークフロー最適化
  - ・IT環境 / 情報フロー最適化、テレワーク対応



## スケールメリット

- 丸紅グループとして、全中南米向け取扱い、国内 400 社 / 2,000 台稼働のスケールメリットをご提供。



## 営業・サービス体制

- コニカミノルタジャパン(株)の営業マンが各地 (東京 / 北海道 / 東北 / 名古屋 / 大阪 / 広島 / 九州) に在籍。
- サービスは全てコニカミノルタ社の全国をカバーするサービス拠点にて対応。

## 導入事例

- ① リース満了 25 台の入替、印刷代約 50%削減。
- ② 20 台の入替で印刷代 10% 減・機種グレードアップ (最適機種ご提案)・リース残の負担。

## 法人様向け携帯電話コスト削減及びモバイル活用のご提案

### ①最適な通信プランのコンサルティング

MX モバイリングではご契約されている法人名義の携帯電話運用について無料コンサルティングを実施しております。企業様のご利用携帯に沿って最適な通信会社、プランをご提案し通信費の削減にご協力いたします。

### ②最新のSIM 内蔵 PC を残価設定リースやレンタルでご提供

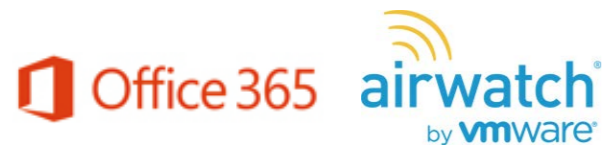


Surface LTE モデル (SIM 内蔵モデル)



Microsoft Surface LTE モデルなど、最新の PC を通信プランとともにご提案いたします。価格も残価設定リースやレンタルプランなどの活用で「買う」断然お得に。気になるセキュリティのご提案から、運用に合わせたシェアパックの活用で社員様の御油向こう率を向上させつつ、通信料の削減をお手伝いいたします。

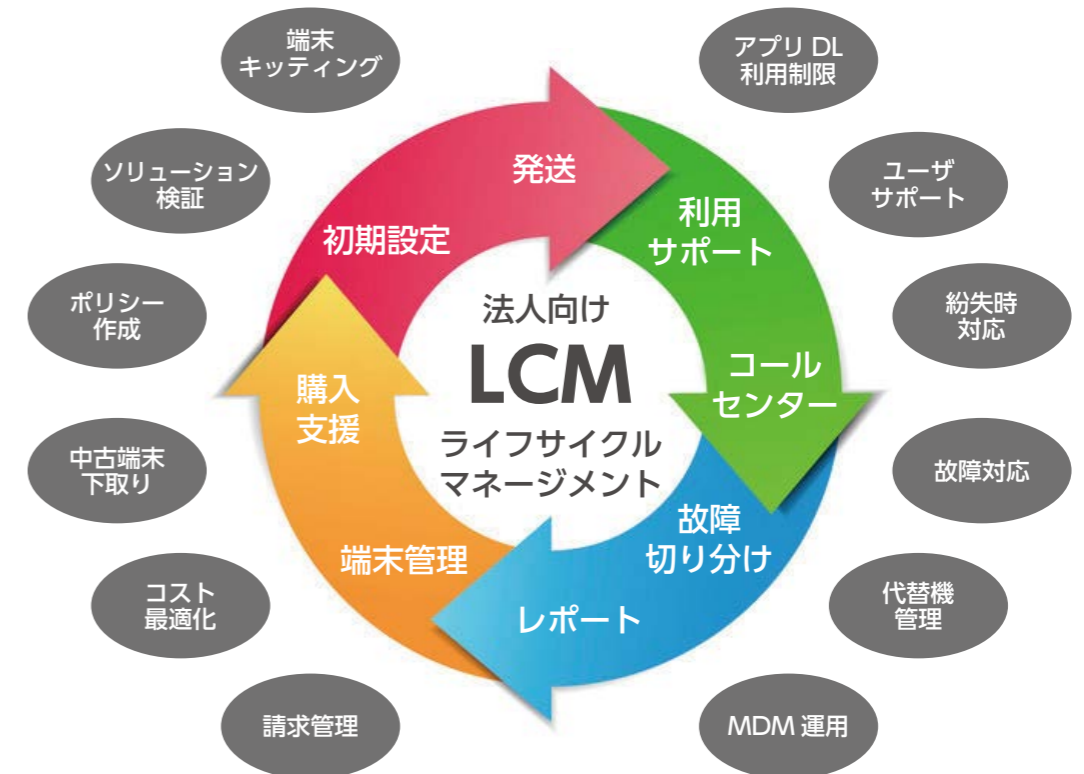
### ③法人向けクラウドソリューション



Microsoft 社 Office365, intune, Surface Vmware 社 airwatch, Workspace ONE その他 MDM やクラウド PBX など法人向けソリューションを通信プランと組み合わせてご提案いたします。

### ④LCM(ライフサイクルマネジメント)デバイス運用・管理サービス

導入時に必要となるキッティング作業や、端末のレンタル提供など企業のスマートデバイス戦略に合ったソリューションを提供を行います。操作方法に関する問い合わせから紛失・盗難等の緊急時の対応までトータルでサポート。携帯・固定電話をトータル管理し、通信費用を最適化するコンサルティングサービスを提供します



#### サービス提供企業



MX モバイリング株式会社は、「業務効率改善」「コスト削減」「リスク軽減」「営業力強化」の視点から、法人のお客様のニーズに合わせた LCM サービスと各種法人向けソリューションを提供しています。

#### 会社概要

商号	MX モバイリング株式会社
事業内容	携帯電話の販売代理店 (ショップ運営) 法人向け携帯端末・ソリューションの提供
本社	東京都江東区豊洲三丁目 2 番 24 号 (豊洲フォレシア) TEL : (03) 5144-5415 ホームページ URL : <a href="https://www.mobile-ct.co.jp/">https://www.mobile-ct.co.jp/</a>
資本金	10 億円
株主	丸紅株式会社 100%
社員数	4,182 名 (2018 年 4 月 1 日現在)

## 法人様向けモバイル端末関連サービス

### ①使用済みモバイル端末買取サービス

使用済みモバイル端末の多くはリユース活用(再使用)することができます。当社では、スマートフォン、タブレット端末、従来型携帯電話(フィーチャーフォン)などの使用済み端末の国内・海外でのリユース・リサイクルを推進しており、法人様にて不要になったスマートフォンやタブレット端末などを高価買取いたします。機種・キャリア・台数は問わず、ガラス割れ品など故障品の買取も可能です。また、データの機密性を担保した回収スキームをご提供するほか、査定後にはデータ消去証明書など各種証明書の発行も可能ですので、安心してご利用いただけます。

### ②モバイル端末レンタルサービス

法人様向けにリユースモバイル端末をレンタルいたします。期間・価格などの柔軟な設定が可能なほか、丸紅グループのMVNO(仮想移動体通信事業者)・キッティング(初期設定)など、端末に関する様々な機能を備えており、お客様のレンタルニーズをトータルにご支援いたします。リユース端末でも、携帯端末修理のノウハウを活かした当社のきめ細やかな診断・査定を通過した端末のみをご提供しているため、安心してご使用いただけます。



#### サービス提供企業



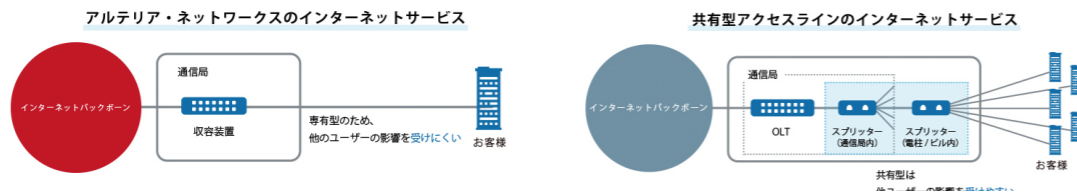
モバイルケアテクノロジーズ株式会社は、モバイル端末の修理で培ったノウハウと技術力を活かし、あらゆる端末のライフサイクルに最適なSCM(サプライチェーンマネジメント)ソリューションを提供いたします。

#### 会社概要

商号	モバイルケアテクノロジーズ株式会社
事業内容	モバイル端末に関わるサプライチェーンサービス事業
本社	神奈川県横浜市都筑区池辺町 4388 (港北住倉ビルディング) TEL : (045) 938-7560 ホームページ URL : <a href="https://www.mobile-ct.co.jp/">https://www.mobile-ct.co.jp/</a>
資本金	300,050,000 円
株主	丸紅株式会社 100%
社員数	61 名 (2018 年 4 月 1 日現在)

インターネット  
接続

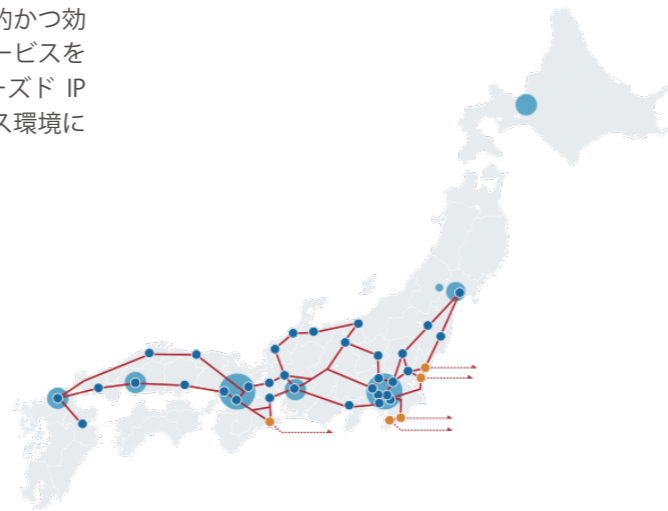
自社で保有する大容量 IP バックボーンを通じてインターネット接続サービスをご提供。専有型アクセス回線による高速・広帯域のインターネット接続サービスでは、SLA 標準装備や最低帯域保証などの充実したプランをご用意しています。その他にも NTT フレッツ・モバイル・構内型インターネット接続・IP トランジット・OEM などの様々なラインアップからお客様のニーズに合わせてご提案いたします。



① アルテリアの光ファイバーネットワーク

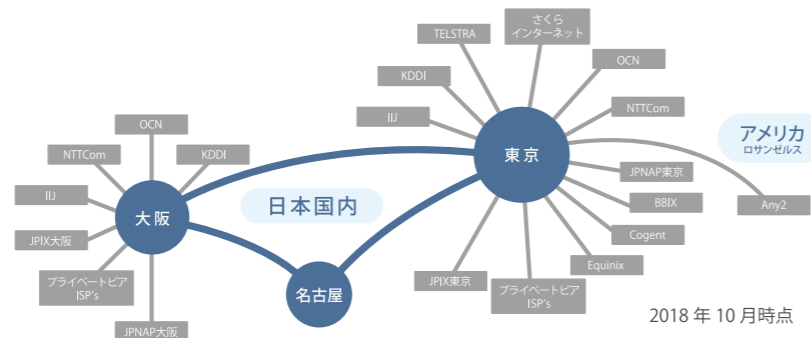
大都市エリアに特化した独自のネットワークを構築。戦略的かつ効率的なエリア展開により、高速・広帯域のネットワークサービスを提供いたします。大容量光ファイバーネットワークやクロズド IP ネットワークを活用した豊富なラインアップより、ビジネス環境に合わせた最適なネットワークサービスをご提案いたします。

- インターネット接続サービスエリア
- 光ファイバー基幹ネットワーク
- アクセスポイント
- 海底ケーブル
- ランディングステーション(陸揚局)



② アルテリアの IP バックボーンネットワーク

大手 ISP とのプライベートピアリング、国内主要インターネットエクスチェンジでのピアリング、さらに海外の大手キャリアとの接続により、高速かつ高品質なインターネットサービスを実現します。複数の海外トランジットとの接続により、障害時のリスクを分散します。



③ お客様の成果に貢献する柔軟性

お客様のビジネスの問題解決に最適な提案はもちろん、対応が難しい課題にも積極的に取り組みます。長年ネットワーク事業を支えてきた高い設計力、運用力により、素早く的確に対応し、OnlyOne の価値をご提供いたします。

マンション向け  
インターネット  
サービス

マンション向けインターネット  
シェア No.1<sup>※</sup>

※ MIM総研「全戸一括型マンションISPシェア調査(2018年3月末)」

最大10ギガ<sup>※1</sup>  
マンション全戸一括型で国内最速<sup>※2</sup>

※1 ベストエフォート ※2 当社調べ

▶▶ インターネット接続サービス

マンションに特化したインターネット接続サービス。豊富な実績と経験をもとに、個々のマンションの特性に合わせたシステムやサービスをご提案します。



● マンションの構造に合わせた最適な通信方式をご提案

マンションに特化したインターネット接続サービス。豊富な実績と経験をもとに、個々のマンションの特性に合わせたシステムやサービスをご提案します。



サービス提供企業

ARTERIA アルテリア・ネットワークス株式会社

株式会社 つなぐ「ネットコミュニケーションズ」

ネットワーク  
インテグレーション

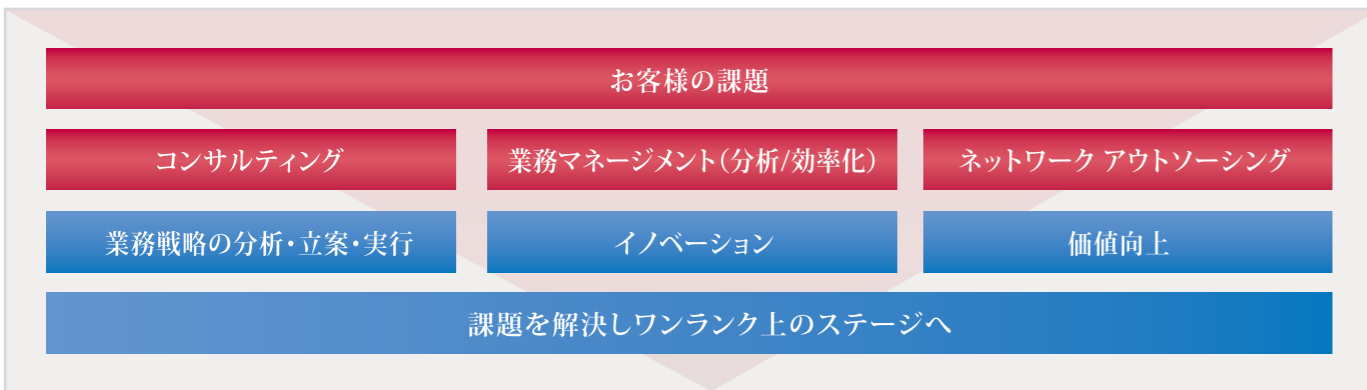
専任アカウントマネージャが、お客様のITシステムを全面的にサポート

## ネットワーク・アウトソーシング・サービス「PRIME SUITE」



### システム管理に関わる課題に、「攻め」のIT戦略を実現

ネットワークからセキュリティ・映像・音声・データまで、多種多様なソリューションを組み合わせることで、お客様が求めている最適なネットワーク・アウトソーシング・サービスをご提供いたします。



無線LAN

あらゆる環境に最適なWi-Fiネットワーク

## Wi-Fiネットワーク・インテグレーション「Aerohive」

### Aerohiveなら簡単に安く早くご利用いただけます

Aerohiveは、完全コントローラレス・コラボレーション型Wi-Fiアーキテクチャーを採用した拡張性の高いクラウドWi-Fiソリューションです。小規模オフィスから、大規模オフィス、病院、学校、製造業、小売業、あらゆる環境に最適なWi-Fiネットワークをご提供いたします。

#### 第5世代の無線LANソリューション

#### 完全コントローラレス（分散・協調型）

クラウドにもAPにもコントローラはありません。APが協調し合いコントローラと同等以上の機能を実現します。NWマネジメントシステムだけがクラウドに!!



ネットワーク

従来の常識を超えた新発想！次世代トラフィック制御を実現

## クラウド型SD-WANサービス

### 従来の常識を超えた新発想!!

### これがSD-WAN、万全な対策への第一歩です

次世代型SD-WANはネットワーク機器一つ一つを意識せず、ネットワーク全体を一つのBOX（ネットワーククラウド化）として扱うことで、次世代トラフィック制御が可能になります。次世代ネットワークSD-WANでトラフィックボトルネックを解消!!

#### POINT1 ハイブリッドWAN

複数の物理回線で負荷分散と冗長化実現！

#### POINT2 インターネットブレイクアウト

特定APのみインターネットへオフロード

#### POINT3 ネットワークの簡易化

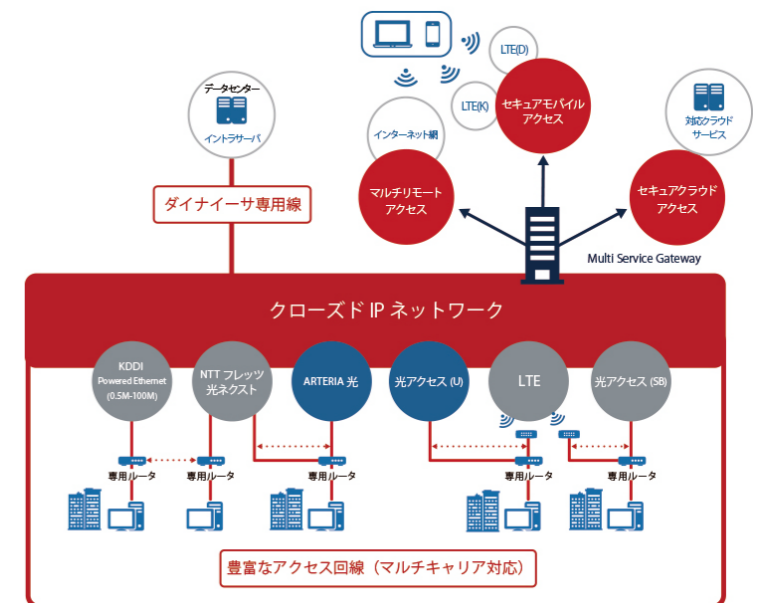
専門家じゃなくても構築・運用が可能

専用線

拠点間を結ぶ、高品質・広帯域で柔軟性に優れた専用線をご提供。100Mbps～100Gbpsの完全帯域保証型では、メトロエリアから中・長距離までカバーし、お客様にとって最適なルートをご設計いたします。また、ネットワークの運用コストを抑えたいお客様向けにレイヤー2のイーサネット専用線をご提供するサービスもご用意しています。

VPN

大容量で安全な拠点間ネットワークを構築するVPNでは、多彩なラインアップをご用意。自社回線に加え、マルチキャリアの強みを活かした様々なアクセス回線を組み合わせた冗長構成を採用することでキャリア・ダイバーシティによる安定したネットワークをご提供いたします。さらに、閉域対応のモバイルやリモートアクセスを組み合わせることで、企業専用の閉域ネットワークの構築が可能です。



### サービス提供企業

ARTERIA アルテリア・ネットワークス株式会社

丸紅OKIネットソリューションズ株式会社

メール誤送信  
対策

誤送信バスター

# 誤送信バスター<sup>®</sup>

BEC対策機能  
「BECバスター」登場!

# 誤送信バスター<sup>®</sup> for Box

Box連携機能拡張版

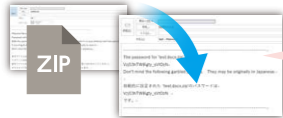
無料トライアル  
受付中

間違った宛先にうっかりメールを  
送ったことはありませんか?

誤送信バスターは、メール誤送信の「ヒヤリハット」に  
効果的なセキュリティソリューションです

## ① 添付ファイル自動暗号化

添付ファイルを自動的にZIPまたはAES256形式で暗号化。  
拡張子の設定も可能です。パスワードも自動で設定・送信します。



本文メールの後追いで  
パスワードメールを自動送信

## ② BECバスター

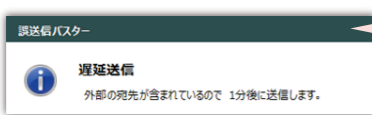
受信メールの送信元確認機能、詐称メールへの送信防止機能、  
詐称メール報告機能といった詐称メール対策を備えています。



受信メール下部に一目でわかる警告表示  
※BEC・・・ビジネスメール詐欺

## ③ 送信保留

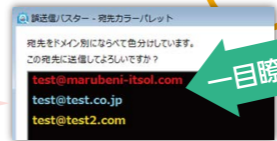
宛先に社外ドメインを含む場合、  
あらかじめ指定した時間保留してから送信。



保留中のメールを  
取消せば  
ヒヤリハットな  
誤送信を防止

## ④ 宛先カラーパレット

送信前、メールアドレスを宛先ドメイン毎に色分け表示。  
異なるドメインのメールアドレス  
を直感的に確認できます。



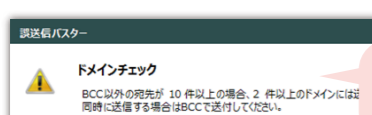
宛先に何社社外が  
含まれているかチェック

大好評!

一目瞭然!

## ⑤ 多数の宛先への一斉配信防止

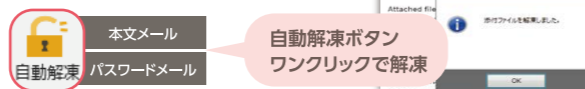
送信先やドメインの数が予め設定した数を超えた場合に警告表示。



一度に大量の宛先へ  
送信することを防止し  
アドレスの拡散を抑止

## ⑥ 添付ファイル自動解凍

誤送信バスターを利用して送付されたメールの添付をワンクリックで解凍  
することができます。解凍されたファイルは  
メール本体に保存されて便利。

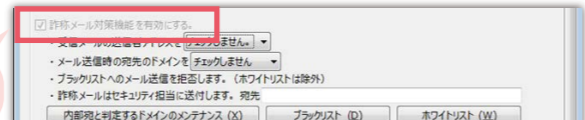


自動解凍ボタン  
ワンクリックで解凍

## ⑦ 管理者設定

管理者を設定することにより、ユーザーの誤送信バスター設定を一括管理可能。  
必要な設定や数値を強制化し、会社のポリシーに適した運用を実現します。

管理者設定で設定された項目は、  
ユーザーから見るとグレーアウトし変更不可



クラウド接続

高品質ネットワークを活用した閉域型接続サービスを強みとして  
おり、多拠点のネットワーク構築に最適な閉域 VPN 接続やクラウド  
サービスまで専用線でダイレクト接続するプランなど、豊富な  
ラインアップからお客様のニーズに最適なネットワーク環境をご  
提案いたします。



サービス提供企業

**Marubeni**  
IT Solutions

**ARTERIA** アルテリア・ネットワークス株式会社

AI監視カメラ

無線(3G/LTE)×クラウドを活用した次世代型映像監視サービス  
次世代型映像監視サービス「TRASCOPE」

監視映像は「見る」から「活用する」の時代へ

映像監視の用途は、従来の防災・防犯・情報セキュリティ対策から、撮った映像を分析し、ビジネスシーンで活用するところまで広がりを見せています。お客様のニーズに合った、様々な映像分析ソリューションをご提案いたします。



エッジ型画像分析サービスTRASCOPE-AI

アルゴリズムを搭載するエッジ解析により検知結果を送信。結果は専用ダッシュボードにて閲覧可能。



簡易性 低価格



災害用パック

電源不要

非常用電源の活用により突然の災害時にも素早く状況を把握することができます。これまで設置が難しかった場所での遠隔監視も実現します。

遠隔データ  
消去ソリューション

持ち出しPCの盗難・紛失、不正持ち出し対策

TRUST DELETE prime

モバイルパソコンの情報漏えいと不正利用を防ぎ、安心・安全なモバイルワークを推進！



**監視ポリシーを配布**

監視ポリシーを管理サーバーで作成し端末に配布。

**即時に違反を発見**

ポリシーに違反した端末はロック！違反したまま一定時間放置するとドライブを完全消去。

**リモートワイフ**

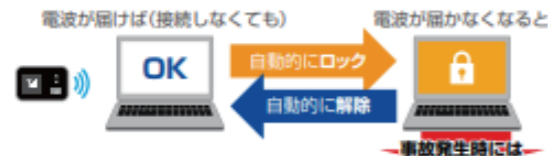
紛失時には管理者がリモートロックや消去命令を発動。スマートフォンアプリで、ユーザーの初動対応も可能。

**端末情報を一括管理**

社内のすべての端末の利用状況をサーバーで一括管理。またウイルス対策やWindowsのアップデート状況が判る。

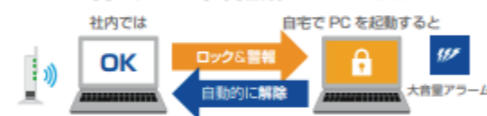
■利用シーン

**【持ち出しパソコンをなくしたらロック・消去】**  
ルール: PCを持ち出す際には必ずモバイルルーターとセット



ロックされたままX時間以上経過すると自動的にフルワイフ!

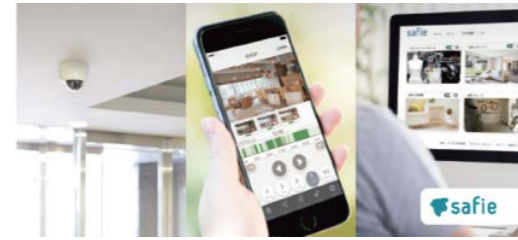
**【持ち出し禁止パソコンの不正持ち出しは端末ロック】**  
ルール: PCの持ち運びは社内無線LANの電波エリアのみ



監視の手間をかけずに社員の不正を抑止する!

監視カメラ

マンションの資産向上サービス



UCOM 光 ネットワークカメラ  
クラウドプラン powered by safie

レコーダー・専用サーバー設置不要のネットワークカメラです。レコーダーの故障やデータ破損の心配がなく、バックアップの手間や設置スペースが不要です。

ネットワークモニタリング対応  
監視カメラシステム

監視カメラの異常検知を 24 時間 365 日ネットワークで監視。SECOM の豊富な実績とノウハウを活用した安心・安全な監視カメラシステムです。



スマートキー

マンションの資産向上サービス



マネジメントロック

既存のドアへ簡単に設置できる電子錠です。賃貸物件の内覧や、共有部の施錠に伴う鍵の貸し借りといった運用が簡単かつ安全に行えるようになります。「マネジメントロック」は株式会社シーズンテックが提供するサービスです。当社は株式会社シーズンテックの販売代理店です。



Wiremo (ワイレモ)

外出先から玄関扉の施錠を確認でき、万が一不正解錠があった際には通知します。「Wiremo (ワイレモ)」は美和ロック株式会社が提供するサービスです。

サービス提供企業

丸紅OKIネットソリューションズ株式会社

丸紅情報システムズ株式会社

株式会社つなぐネットコミュニケーションズ

## 働き方改革

クラウド  
サービス

過重労働対策・ワークライフバランス・勤務間インターバル規制に関心をお持ちのお客様に

### 残業バスター

#### 働き方改革にあった労働時間適正化が可能

最短わずか1日で**ワークライフバランス**を実現！

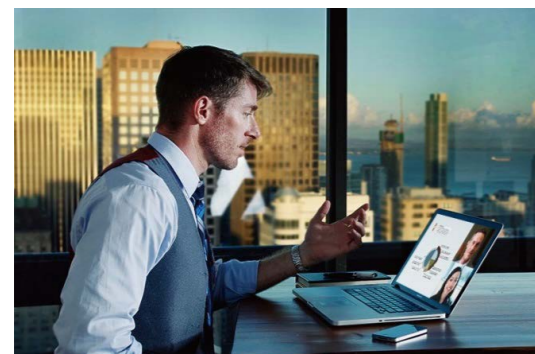


残業バスターが提供する機能		
勤務状況の可視化 組織的な改善の支援	通知・ワークフロー機能 過重労働を抑制する働きかけ	情報システム利用制限機能 過重労働の抑止
残業バスターの特長		
テレワークとの高い親和性	勤務データや分析ツールの提供	導入・運用が簡単

WEB 会議

簡単に高精細なコミュニケーションを実現

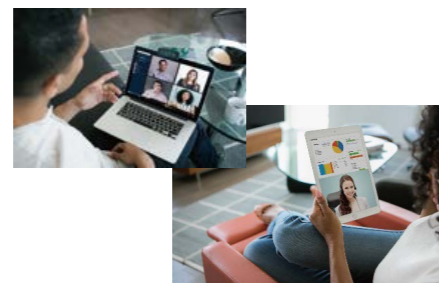
### Vidyo



- 1 インターネット回線上で活用、独自特許技術による安定した性能
- 2 PC・スマホでのアプリ型、会議室への据置き型など、豊富な製品ラインナップ
- 3 米国国防総省の運用接続実績等豊富な利用実績



API カスタマイズによる拡張サービス利用が可能



外出先で PC やスマホでモバイル利用が可能



既存他社会議システムとの連携利用も可能

Vidyo は「いつでも・どこでも・だれとでも」、を圧倒的な高画質で提供する次世代型のビデオソリューションです。

クラウド  
サービス

安価ですぐ使えるリモートデスクトップ

### RemoteView

RemoteView は、既存の PC、スマートフォンで利用できるリモートデスクトップです。インターネット経由で、会社 PC をリアルタイムで遠隔操作できます。社内環境をそのまま利用できるため、システム変更の手間がかかりません。



1ヶ月あたりなんと¥1,000！  
驚きの導入コスト

1ライセンス ¥12,000/年(※)  
※初期費用が別途6,000円かかります。

リモート  
アクセス

### riverbed Technology

【国内・海外拠点・リモートアクセス(出張時)のアプリの遅い】を解決

1. クラウド接続・社内システムの品質とコストを最適化
2. クラウド基盤・クラウド アプリへ移行後 遅くなったアプリを高速化
3. 利用者目線でクラウドアプリ / 社内システムの品質 可視化と分析

クラウドアプリ  
高速化

アプリに最適な  
接続経路を自動選択

ユーザ体感品質の  
パフォーマンス分析

グローバルにビジネスを展開する製造業・金融・保険・小売など、多数の国内外の企業で採用されており、デジタル化が進む企業のパフォーマンスの問題を解決しています。

リモート  
アクセス

### NetMotion Software

あらゆる通信環境で「速い・切れない」モバイルアクセス

NETMOTION® アメリカの3大航空会社が活用する、通信安定化ソリューション



サービス提供企業



丸紅情報システムズ株式会社

**Marubeni**  
IT Solutions

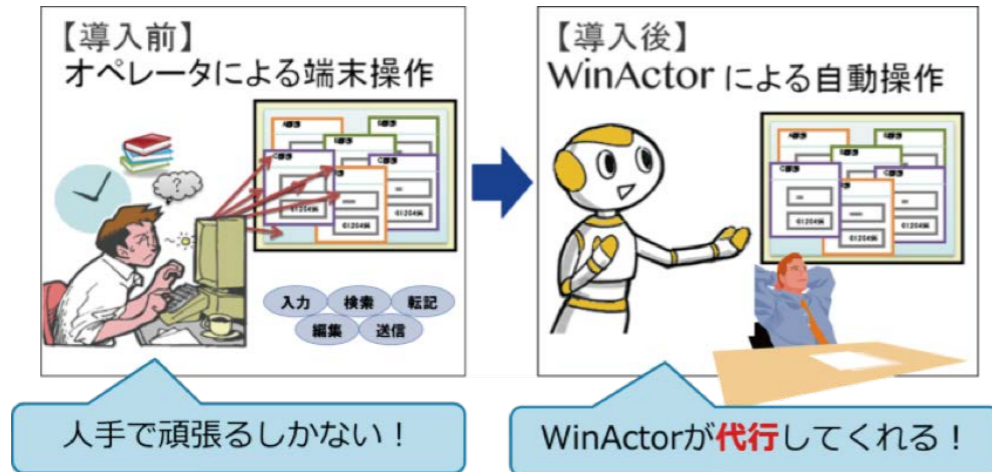


**RPA**  
(Robotic Process Automation)

単純作業の自動化を実現

**Winactor**

Windows PCから操作可能なあらゆるアプリケーションに対し、ソフトウェアロボットが端末操作を学習して再現します。既存環境への影響なく、繰り返しの作業を効率化するとともに、複雑な作業のミスを軽減します。



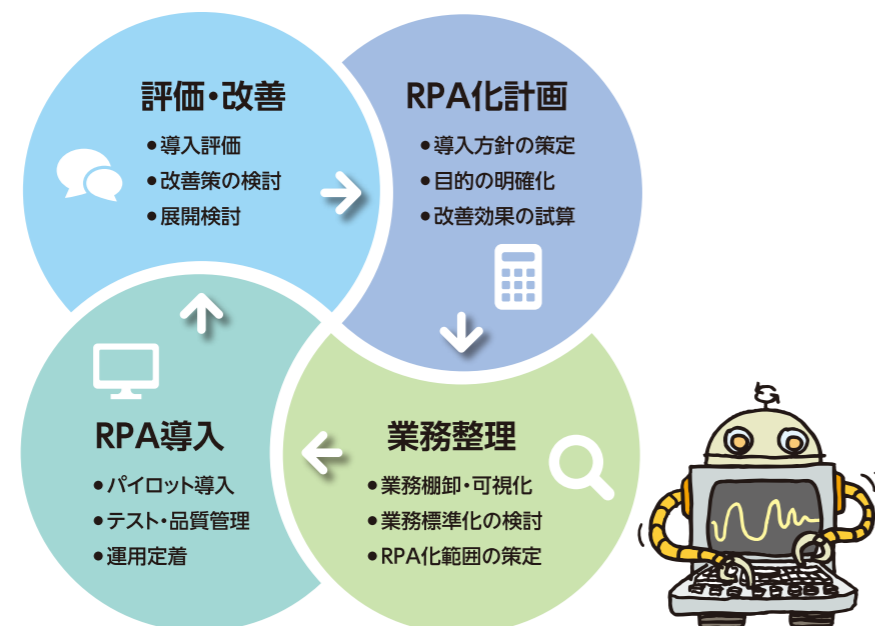
働き方改革・業務効率化を強力に推進する次世代ソリューション！

**RPA ソリューションサービス**

業務整理からRPA導入、および導入後の保守まで、一連のトータルソリューションサービスをご提供いたします。

丸紅ITソリューションズの考えるRPAソリューション

RPAをただ導入しただけでは、その効果は発揮されません。丸紅ITソリューションズでは、お客様の業務効率化を実現するために、RPAの導入前段階として、業務フローの可視化や標準化の検討を行うなど、業務整理が必須であると考えています。それを行った上で、RPAに適した業務の見極めを行い、お客様の業務効率化を推進していきます。



**CRM**  
(Customer Relationship Management)

音声自動  
テキスト化

**MSYS OMNIS**

Google Cloud Platform™

の機械学習のエンジンを利用して  
コンタクトセンター向けに音声認識・  
ディープラーニング等の機能を  
クラウドサービスとして提供いたします。



- 会話内容自動テキスト化・要約
- 問合せに対する回答案の提示 (AI)  
などを通じてコールセンター業務を効率化します。

CRM  
導入支援

**Salesforce**

CRM を活用し、コールセンター、ヘルプデスク、ERP(Enterprise Resources Planning) 連携等の幅広いソリューションを、コンサルティングから、カスタマイズ、適用、保守にいたるまで、お客様の視点に立って、最適で、かつ信頼性と将来性まで備えた CRM をスピーディに実現いたします。

導入コンサルティング



導入コンサルティング



テンプレート適用サービス



メンテナンスサービス



サービス提供企業

**MSYS** 丸紅情報システムズ株式会社  
**Marubeni IT Solutions**

## 社内情報管理

社内情報  
共有・検索

必要な社内情報を素早くリサーチ

# Neuron

- 企業行動で多くの時間を占める、コンテンツ作成や検索業務を効率化するだけでなく、企業内各種情報の再利用により、コンテンツの精度向上や企業知識構築の支援をします。
- 多くの時間を占めている検索行動のログ蓄積や解析により社内コンテンツの最適配置や業務改善につながる多くのヒントを得る事ができます。



Neuronは「社内ナレッジ共有の実現」を支援する新たなエンタープライズ文書検索エンジンです。



社内情報  
共有・検索

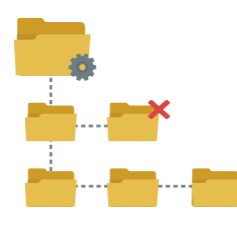
セキュアで高機能なファイルストレージ

# Fileforce

- 企業におけるファイルを保管、整理、管理、追跡、共有などができるセキュアで高機能なファイルストレージサービスです。
  - 企業の求めている機能を豊富に備えた Fileforce は、あらゆる規模の企業、あらゆる業種、あらゆる業務において高い生産性とコストパフォーマンスを高めます。
- 1つのクラウドサービスで提供致します



ファイル  
ストレージ基盤



集中的な  
権限管理と監査



セキュアな  
ファイル共有

安価に、高セキュアな、オンラインストレージ環境を提供します。

文書電子化

紙・データの統合管理を容易に実現

## 紙・データ統合管理ソリューション「カミエル」

企業内に存在する紙・データの統合管理を実現

紙(カミ)をデータにして見える(ミエル)化

カミエル  
~紙・データ統合管理ソリューション~



カミエルとは、お客様の書類とデータを統合管理するために必要な環境と、日々の運用アウトソーシングをご提供するサービスです。サービス開始時は最小限の範囲からスタートし、必要に応じて徐々に本当に必要な部分までサービス内容を拡張していただく事が可能な統合管理サービスです。

フルアウトソーシングで手間いらず

電子データに検索キーワードを簡単に付与可能

高速・多様な検索機能

サービス提供企業



丸紅情報システムズ株式会社



丸紅OKIネットソリューションズ株式会社

## 企業保険の最適化のご提案

### ① 支払保険料のコスト削減

丸紅グループ内外約3,000社のお客様を有するスケールメリットを活かし、会員企業様の支払い保険料削減のご提案をいたします。これまでに、見直し前の保険料と比較し、約20%～40%のコスト削減を実現してきた実績が数多くございます。

### ② 最適な保険設計 リスクマネジメントの強化

会員企業様のビジネス特性を十分理解した上で、45社の保険会社の商品の中から、最良、最適な商品のご提案とともに、リスクマネジメントについてのアドバイスや損害防止対策のご案内に至るまで、きめ細やかなサービスをご提供いたします。

### ③ 財務体質の強化

会員企業様の財務体質の強化や、経営者様に万一のことが発生した時の事業承継・相続対策への備えとして、生命保険の活用をご提案いたします。

### ④ 従業員様向けのサポート

会員企業様の従業員のみなさまが安心して働けるための保険のご提案をいたします。また、福利厚生制度の推進のためのサポートツールとして、会員企業様専用の保険比較サイトもご用意しております。

### ⑤ 保険事故発生時の専門スタッフによる対応

保険事故発生時には、弊社のクレーム専門スタッフが、初動から保険金請求に至るまで、きめ細かいサポートをいたします。

#### 取扱種目

火災保険・自動車保険といった一般的な商品だけでなく、会員企業様を取り巻く様々なリスクに対応し、高度な専門性が求められる保険種目を取り扱っております。下記はその一例でございます。

取引信用保険

サイバーリスク保険

役員賠償責任保険

法人経営者生命保険

地震保険

グローバルプログラム

## 企業保険の最適化のご提案

契約企業	保険種目	保険料	提案内容	保険料	削減額
食品メーカーA社	各種損害保険	7,290万円	スケールメリットによるコスト削減	6,050万円	1,240万円(17%)削減
飲食店B社	火災	6,011万円	契約の包括化	4,250万円	1,761万円(29%)削減
飲食店C社	各種損害保険	2,400万円	契約の包括化と補償内容見直し	1,900万円	500万円(21%)削減
衣料品メーカーD社	各種損害保険	555万円	保険金額の適正化	350万円	205万円(37%)削減
総合スーパーE社	火災賠償	7億円	リスクサーベイ実施によるコスト削減	4億円	3億円(43%)削減
ドラッグストアF社	賠償	330万円	複数保険会社の比較によるコスト削減	230万円	100万円(30%)削減

#### サービス提供企業



#### 取扱保険会社

2019年1月時点

#### 損害保険会社

損害保険ジャパン日本興亜株式会社、東京海上日動火災保険株式会社、三井住友海上火災保険株式会社、あいおいニッセイ同和損害保険株式会社、AIG 損害保険株式会社、Chubb 損害保険株式会社、明治安田損害保険株式会社、共栄火災海上保険株式会社、楽天損害保険株式会社、他 15社

#### 生命保険会社

メットライフ生命保険株式会社、日本生命保険相互会社、第一生命株式会社、朝日生命保険相互会社、明治安田生命保険相互会社、FWD 富士生命保険株式会社、アフラック、他 14社

## 3PL 事業 (Third party Logistics)

サプライチェーンの観点から、センター立地・スペック、倉庫オペレーション、配送ネットワークを企画設計し、最適なロジスティクスサービスを提供致します。

### Logistics Center



- 39 拠点・12.6 万坪のネットワーク
- 自社社員による責任あるオペレーション
- 全国配送ネットワーク
- BtoB から BtoC まで、豊富な取扱い実績、業界プラットフォームの提供
  - ・スポーツ/アパレル
  - ・フットウェア
  - ・菓子/食品
  - ・ペットフード
  - ・紙/パルプ など

#### 戦略立案

お客様ビジネスを理解した短期・中長期に亘るロジスティクス戦略の立案

#### 企画設計

センターの最適立地、レイアウト、効率的オペレーション・配送の設計

Plan → Do

#### センターマネジメント

WMSによる作業進捗管理/人員流動化配車コントロール

#### 先進テクノロジー導入

自動化設備、ウェアラブル、RFID 等の活用による業務効率化

#### 日々収支管理

コスト管理徹底による作業意識向上

Action → Check

#### 改善活動

オペレーション改善によるコスト削減・品質向上  
効率的かつサステナブルな強い現場の構築

#### 継続的な改善提案

お客様への改善提案を継続的に実施

#### KPI管理

センター運営及びお客様との目標設定

#### KE (Key Elements) 管理

定期社内監査により現場品質の維持・向上

## 国際事業

### フォワーディング

海外との調達・販売ではコスト削減、納期管理、在庫管理など様々なロジスティクスニーズが求められます。長年に亘る経験、グローバルネットワーク、価格競争力を背景に、サプライチェーンでの効率化を企画提案し、低廉かつ高品質なロジスティクスサービスを提供致します。

#### SCMコンサルティング



様々な商材の輸送経験をもとに、商流を踏まえたご提案やリードタイムの改善、国内外の在庫調整方法など、生産国から販売国までのサプライチェーンを分析・改善提案致します。

#### 価格居総力/多様な輸送オプション



丸紅の貨物のベースカーゴ・購買力を強みとし競争力ある価格でのサービスをご提供致します。また、30年以上のフォワーダーとしての経験をもとに多様な輸送オプションを駆使し、お客様のご要望にお応えします。

#### デジタル技術を駆使した SCM 可視化・改善サポート



受発注及び多段階に亘る物流情報を収集・蓄積し、SCM を可視化・改善サポート致します。バイヤー・サプライヤー・輸入国フォワーダー・輸出国フォワーダーでの一連の発注から納入までのフローをシステムで運用し、リードタイム・在庫量・コストの最適化及び優先ニーズに沿った物流コントロールを実現致します。

### 不定期船輸送



豊富な輸送実績、経験豊富な人材、グローバルなネットワークをベースに競争力のある運賃や不定期船サービスをご提供致します。

**サービスステーション事業**

当社は、直営・系列を含むサービスステーション(SS)ネットワークを有しています。給油やカーメンテナンスに関わる様々な課題をお客様と一緒に解決させていただきます。

SSでの給油のご相

各種リテール施策のご相談

トータル・マネジメントシステム  
自動車整備工場  
クレジットカードシステム  
ブランドケミカル など

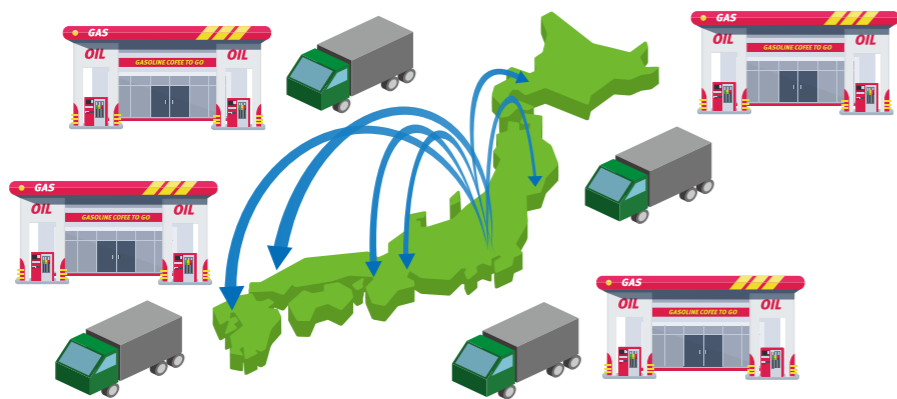
新たなカーリースのスキーム  
「G\_U Drive」を構築しました。  
詳細は右記をご覧ください。

SS事業のご相談



**フリートSS運営**

当社グループ「西日本フリート株式会社」は、物流を支えている運送会社様への燃料(軽油)供給を柱に展開しています。直営SS 35ヶ所、提携SS 150ヶ所の全国ネットワークを有し、安定的な供給 及び お客様にご満足頂けるサービスをご提供出来るSSを目指し取組んでおります。



**産業エネルギー事業**

運輸業、製造業をはじめとした需要家のお客様への燃料供給を行っております。安定的に製品を供給し、お客様のビジネスを支えさせていただきます。灯油、軽油、重油、アスファルト、LNG、潤滑油と幅広い製品を日本全国にお届けしています。

**カーリース事業 【G\_U Drive】**

**1. 業界初 中途解約可能リース**

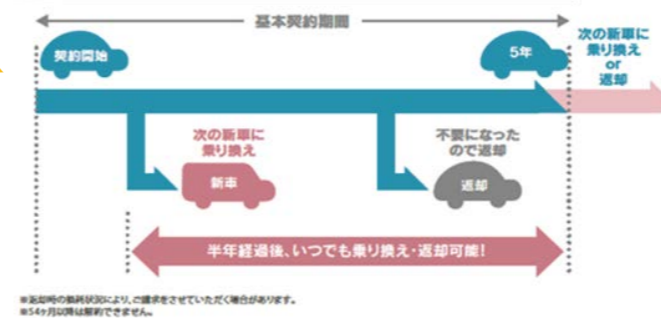
契約期間中(5年間)であっても中途解約が可能なカーリース契約となります。

**2. 最新国産乗用車から選択可能**

車両は全て新車となり、一部車種を除く全ての国産メーカー車両での契約が可能です。

**3. 全国納車対応**

全国での納車実績を有しており、丸紅グループ企業への導入も進んでいます。車両台数適正化に絶大な効果を発揮します。未使用車・低稼働車の削減効果が最大化します。車両用との変化にも対応した新しいカーリース商品となります。



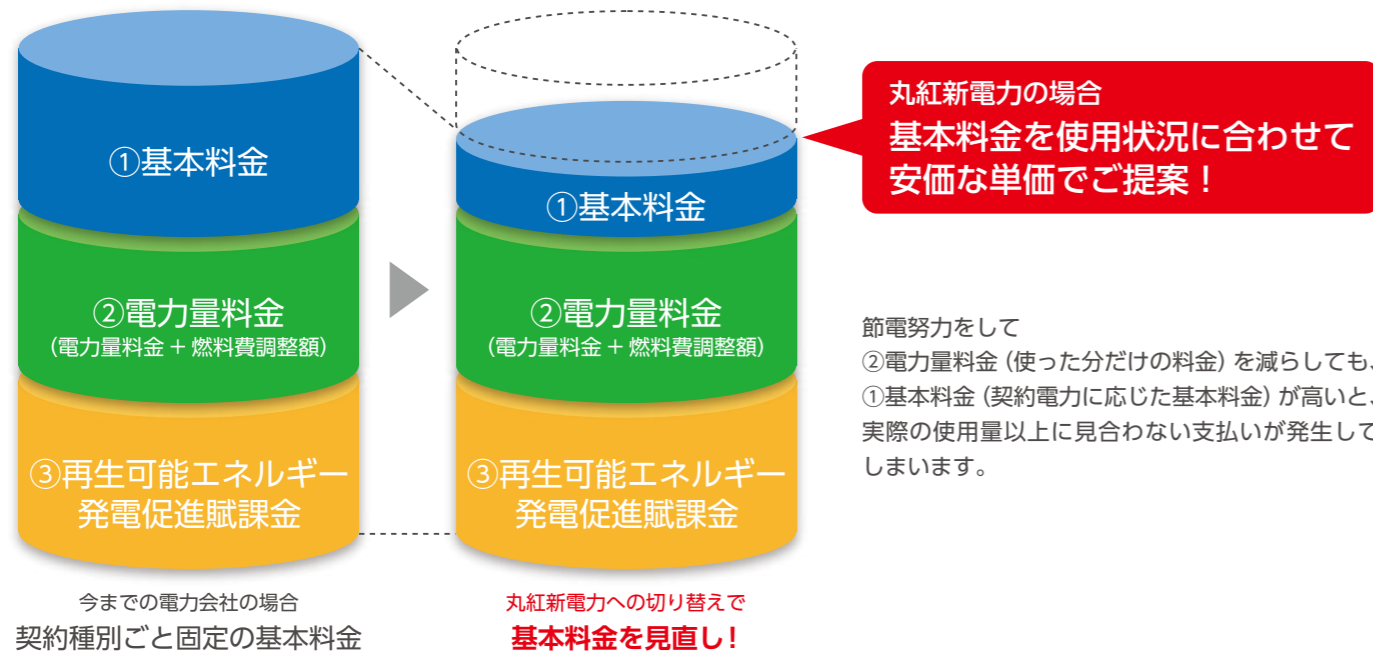
**サービス提供企業**

**丸紅エネルギー株式会社** **Marubeni Energy**

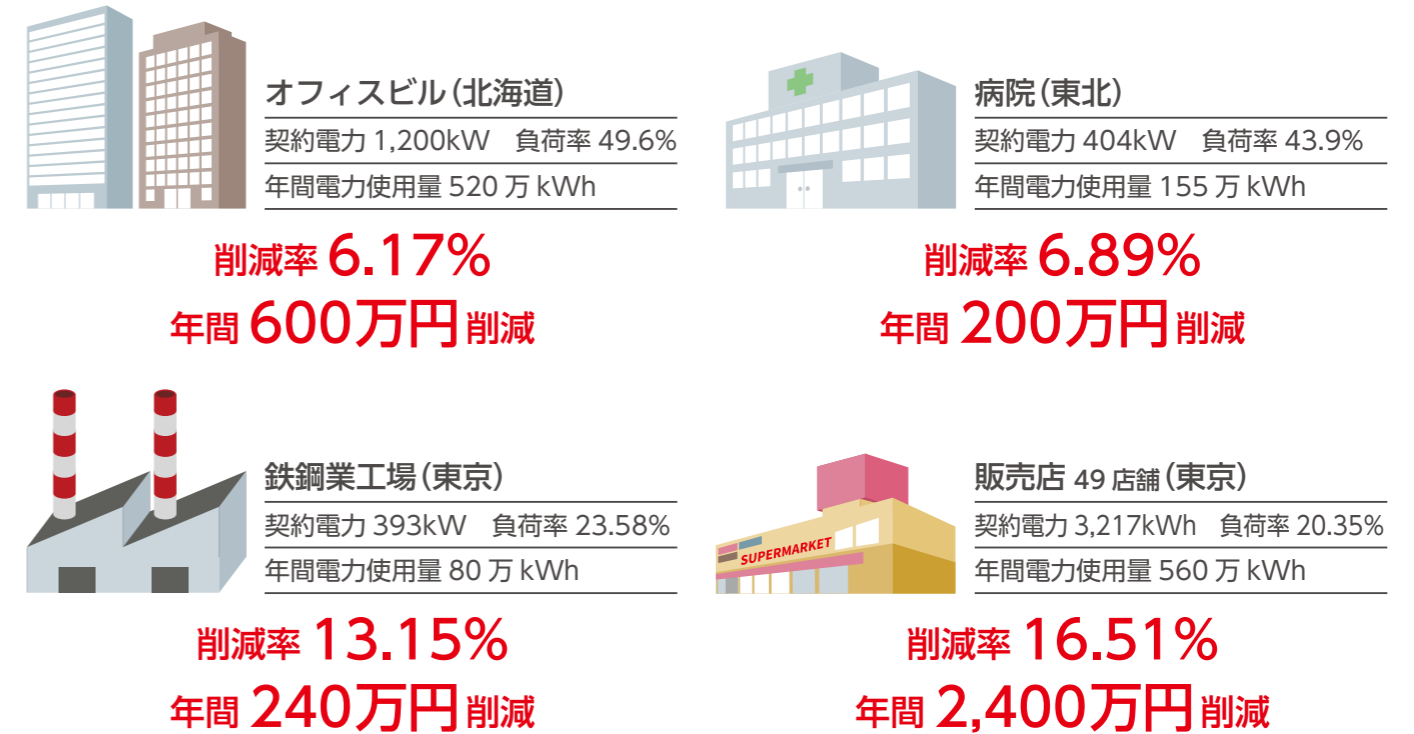
**会社概要**

設立	1976年6月22日(営業開始8月1日)
本社	〒101-8322 東京都千代田区神田駿河台2丁目2番地(御茶ノ水杏雲ビル9階10階) TEL 03-3293-4401(代) ホームページ URL: <a href="http://www.marubeni-energy.co.jp/">http://www.marubeni-energy.co.jp/</a>
国内拠点	拠点10ヶ所 【本社・北海道支店・東北支店・静岡販売支店・中部支店・北陸支店・関西支店・中国販売支店・四国営業所・九州支店】
資本金	23億5千万円(2018年3月末日現在)
株主	丸紅株式会社(66.6%)、昭和シェル石油株式会社(33.4%)
社員数	200名(2018年4月1日現在)

## 丸紅新電力なら、 使用状況に適した電気料金をご提案します。



## 様々な業種で削減実績がございます。



### 当社の強み

新電力の老舗	<ul style="list-style-type: none"> <li>●総合商社丸紅(株)の 100% 子会社</li> <li>●2002 年に電力小売事業進出</li> <li>●新電力業界第 4 位のシェア保有</li> </ul>
長期供給実績に 基づく 高い運用ノウハウ	<ul style="list-style-type: none"> <li>●電力は、需要が発生した瞬間に、それに応えるだけの発電をすること(同時同量の運用)が求められる。</li> <li>●丸紅新電力(株)では、その前身含め、10 年以上の供給実績から高い需給運用ノウハウ、高度なオペレーション/IT システムを内包しております。</li> </ul>
安定供給体制	<ul style="list-style-type: none"> <li>●自社電源(国内 22 カ所で発電所を運営)、他社電源、常時 BU 電源をバランスよく積み上げ、特定の電源及び市場調達に過度に依存しない体制を構築。</li> <li>●市場価格変動リスクを抑制。</li> </ul>

### サービス提供企業



丸紅新電力は、総合商社のもつネットワークおよび長年の供給実績を通じて、お客さまの電気料金コスト削減に貢献致します。

### 会社概要

商号	丸紅新電力株式会社
資本構成	丸紅株式会社 100%
所在地	〒103-6060 東京都中央区日本橋二丁目7番1号
代表者	代表取締役 西山 大輔
資本金	1 億円 (丸紅株式会社 100% 出資)
従業員数	78 名 (2018 年 4 月 1 日時点)
主な事業内容等	国内電力小売事業 (特高・高圧、低圧)・電力調達、需給調整、電力販売

## こんなお悩みございませんか？

- エネルギーコストを下げたい
- 安い電気を購入したい
- 安定した電力を確保したい
- 再エネ投資をしたい
- 再エネ由来の電力を使いたい
- 環境負荷を低減したい
- ...



## 丸紅グループが適切な解決策をご提案します！

### 解決策 1

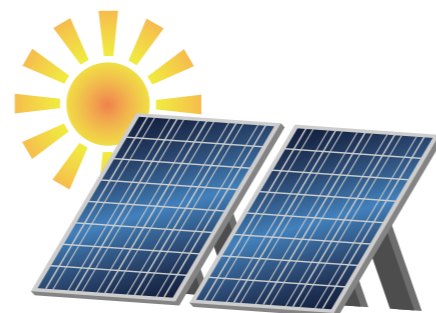
#### 経済的でエコな電気に切り替える

- 貴社の電力使用状況に合わせて基本料金を安価な単価でご提案します！**

『節電努力をしているのにあまり効果がでない』といった経験はございませんか？  
電力コストは電力量料金（使った分だけ発生する料金）を減らそうとしても、基本料金（契約電力に応じた基本料金）が高いと実際の使用量以上に負担が発生します。  
丸紅新電力が提案する電力プランでのお見積もりを是非一度ご覧ください！

- 当社が貴社の敷地内に太陽光発電設備し、個別契約で電力を直接供給します**

『遊休地を活用したいが、太陽光設備を建てるには初期費用がかかりすぎる…』  
丸紅が貴社に代わって設備投資し、個別契約で電力を直接ご提供します！



### 解決策 2

#### 経済的でエコな電気を作り出す

- 貴社独自の発電設備導入をお手伝いします！**

『遊休地を活用して太陽光設備を導入したいが、どのように進めたらよいただろう…』  
太陽光発電設備をはじめとした分散電源設備設計に多数の実績がある丸紅グループが貴社の設備導入をフルサポートします！導入ご支援から運用管理・制御サービスも提供しています。

- 再生可能エネルギー設備から発生する J-クレジット、売却できます**

再生可能エネルギーや省エネ設備の導入は、温室効果ガスの排出削減につながります。  
導入企業は J-クレジット創出者として、発生する J-クレジットを売却できます。

『自社保有したいが、初期費用が…』



そのお悩みも丸紅グループにお任せください！

### 解決策 3

#### 割賦販売の仕組みを活用する

- 発電設備の購入でも、分割払いでの購入が可能です！**

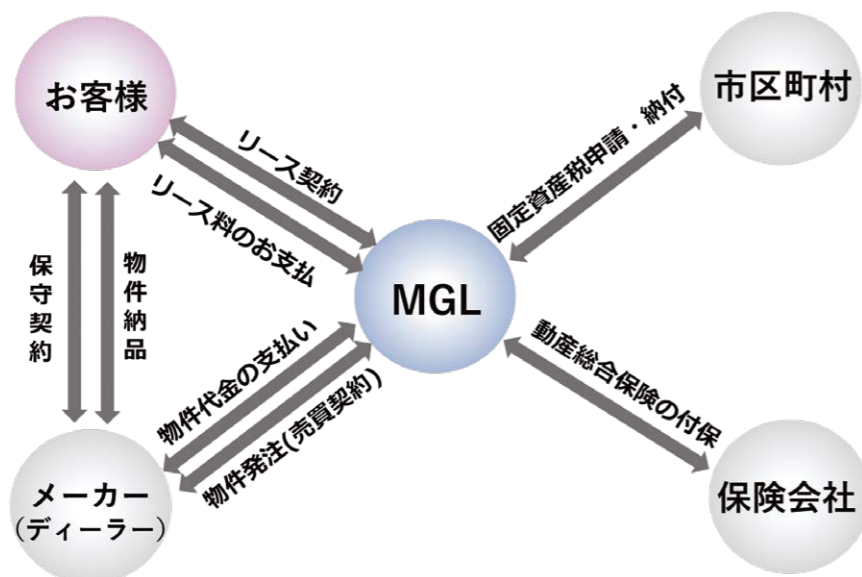
MG リースが初期投資負担をファイナンス面からサポートさせていただきます。  
分割払い期間終了後、対象資産は貴社の資産となります。

## リースの枠にとらわれない 高付加価値サービスをご提供します。

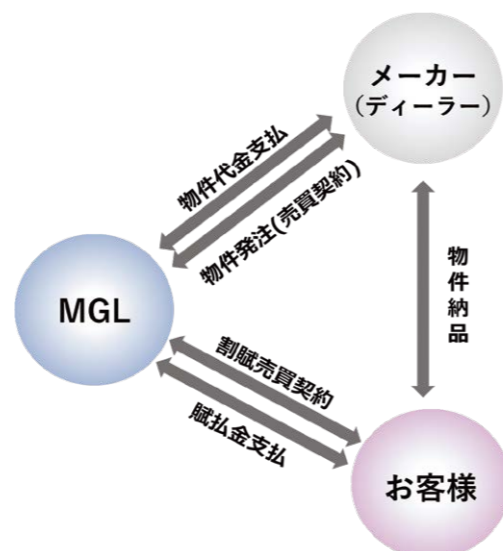
当社ではリースや割賦に加え、様々なファイナンススキームを活用し、お客様にとって最適な解決策をご提案させていただいております。

### 取扱サービス例

●**ファイナンスリース**は、お客様が希望する物件を当社が購入してお客様に貸し出すことにより、初期費用の削減を可能にします。リース期間中に物件代金、利息、諸税、保険料等の物件使用にかかる費用をリース料としてお支払い頂くだけで、固定資産の管理(固定資産への計上、減価償却の実施、固定資産税の支払)など事務負担を削減できます。



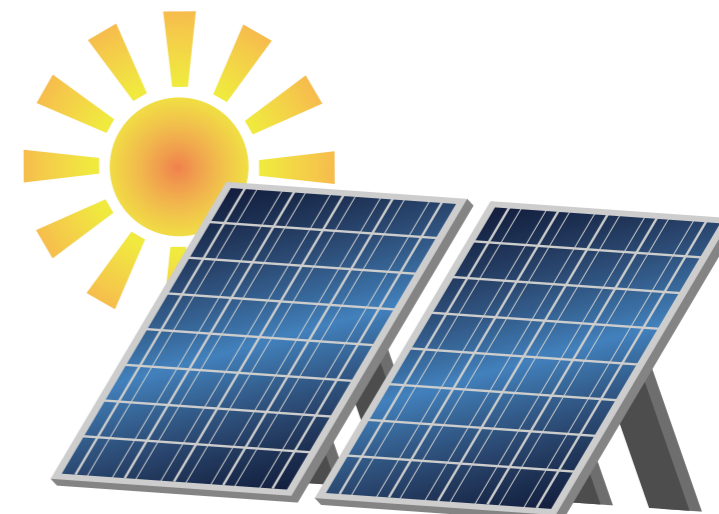
●**割賦販売**は、お客様が必要とする様々な物件を当社が購入し、分割払いでお客様に販売する契約です。本スキームをご活用いただくことにより、お客様は、物件を購入する際の初期費用を削減することができます。物件の管理はお客様が行ないます。割賦契約終了後は、物件はお客様の資産となります。



### ●再生可能エネルギー発電設備と蓄電池の導入サポート

FIT(固定価格買取制度)開始以降、長期安定型事業として太陽光発電による売電事業は広く普及してきました。また、昨今の固定買取価格の低下を受け、自家消費による電力料金の削減も注目されております。

当社では、太陽光発電設備や蓄電池の導入に際し、お客様の初期投資負担をファイナンス面からサポートさせていただきます。



### サービス提供企業

**MGL エムジーリース株式会社**

### 会社概要

商号	エムジーリース株式会社
事業内容	総合リース業、並びにその関連事業
設立	1993年12月24日
本社	〒101-0003 東京都千代田区一ツ橋2丁目1番1号 如水会ビル4F TEL: 03-3222-9345 (代表) / FAX: 03-3222-9351 ホームページ URL: <a href="http://www.mgl.co.jp/">http://www.mgl.co.jp/</a>
国内拠点	拠点5ヶ所 【本社・北海道支店・名古屋支店・大阪支店・九州支店】
資本金	45億円
社員数	110名(2018年4月1日現在)



## 総務部の皆様をサポート

### ① オフィス移転支援

エリア・賃料・面積等ご希望の条件を参考に、空室情報の提供から移転先オフィスの内装工事、引っ越し支援まで、全面的にサポートします。

### ② 社員寮「カルムイン」へのご利用斡旋業務

当社が運営する社員寮「カルムイン」(札幌、仙台、東京、大阪に15棟)のご案内・入居手続などを行います。

### ③ ご所有不動産の管理・運営

ご所有ビルのオーナー代行業務(テナント対応、空室時のリーシング、不具合箇所の修繕、長期修繕計画の作成など)や建物管理業務(設備管理、警備、清掃)を行います。

### ④ ご所有不動産の有効活用提案、開発支援業務、売買・賃貸仲介

ご所有不動産(土地・建物)の遊休資産について、有効活用案を提案します。収支計画の策定から、開発のプロジェクトマネジメント、テナントリーシングや管理運営までワンストップで行います。

## 商業施設への出店、物件をお探しの方をサポート

### ① 商業施設への出店サポート

当社の商業施設リーシング担当が、ご希望エリアへの出店をサポートします。

### ② 出店希望エリアでの物件情報

単独で店舗展開をお考えの場合も、ニーズに合った物件をお探しします。

## サービス提供企業

# 丸紅リアルエーステートマネジメント株式会社

丸紅リアルエーステートマネジメントは、不動産の開発支援から、日々の管理業務に至るまで、不動産の総合サービス業務をワンストップで行います。

## 会社概要

代表者	代表取締役社長執行役員 吉田 隆太郎
設立	1960年8月
資本金	1億円
従業員	428人(2018年11月)
拠点	東京本社、大阪支社、札幌支店、名古屋支店、福岡営業所、横浜、平塚、仙台
本社	〒108-0014 東京都港区芝 5-20-6 芝520ビル 電話：03-5419-2534 FAX:03-5419-0953
H P	http://www.mfmc.co.jp
規模	取扱面積：184万㎡、取扱棟数：445棟(2018年11月)

## 忙しい皆様を、全面バックアップ致します！



## 受託物件一例



みなとみらいグランドセントラルタワー(横浜市西区)



Oh!Me 大津テラス(滋賀県大津市)



新大阪セントラルタワー(大阪市淀川区)



TOPICS(民泊施設の運用開始)  
受託物件を利用して、丸紅グループ社員向けに出張者用宿泊施設として運用開始しました(2018.10.29)

## 中堅・中小企業様の事業承継のご支援

総合商社のネットワークをフル活用したハンズオン型の事業支援を徹底してお手伝いさせていただきます。



アイ・シグマ・キャピタルがファンドを通じてお手伝いできること

経営インフラ

基盤整備

経営ビジョンの策定、オーナー経営から組織経営への移行、インセンティブプランの導入

戦略策定

経営の優先課題の選別、中期経営計画の策定

計数目標の  
明確化

KPIの策定による経営の可視化の推進、データ分析力の強化

組織改編

マーケティング部署の設置等による社内横連携の強化、個人の裁量に左右されないガイドラインの設定

人材補強

経営幹部の外部よりの招聘、内部人材の登用、人事評価制度の経営目標との連動

ビジネスの強化

販路拡大

丸紅グループのネットワークによる顧客、事業地紹介 / 丸紅グループに対するサービス提供

事業の展開

海外展開、フランチャイズ事業への進出、管理業務受託事業の展開など

コスト削減

丸紅グループの活用による商品物流最適化 / 原燃料調達コストの削減

事業の統廃合

選択と集中を通じた戦略的な事業ポートフォリオの構築、追加買収による競争力強化の取組

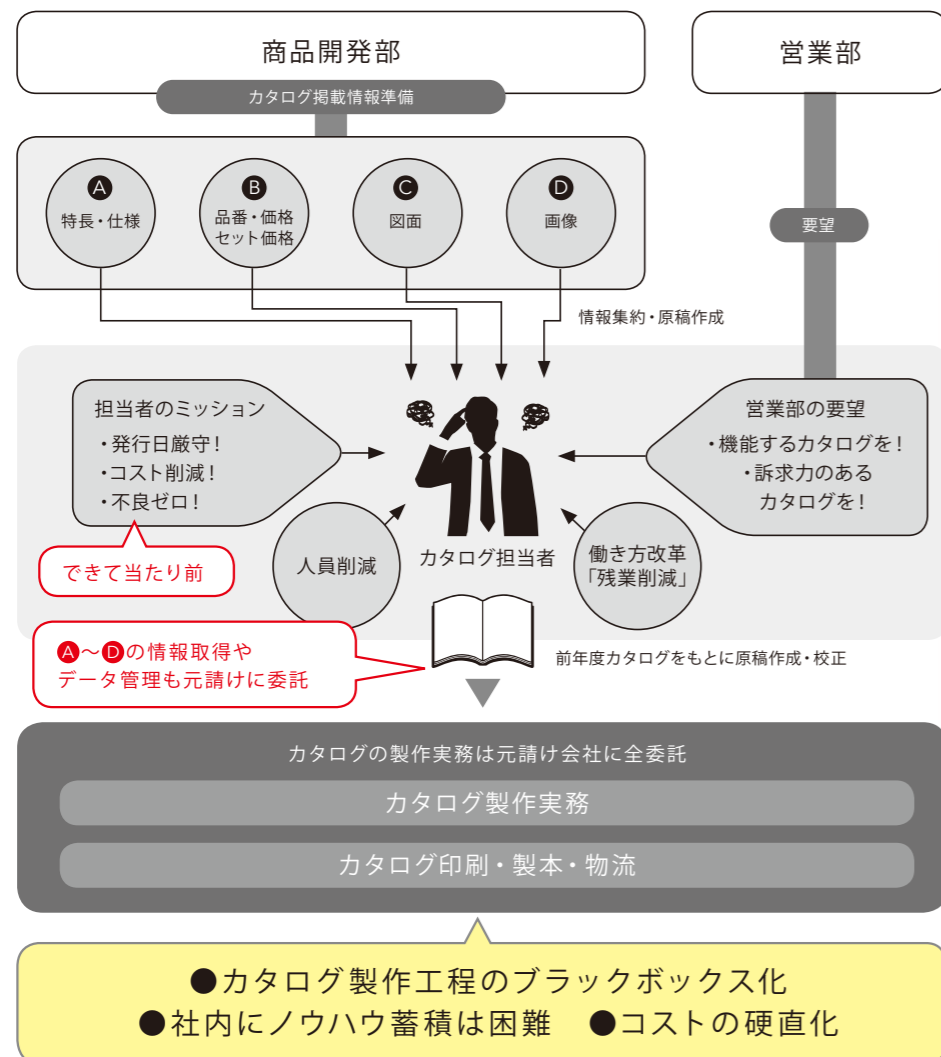
リスク耐性

丸紅グループの活用による事業リスクの洗い出しと最適な保険ソリューションの提供

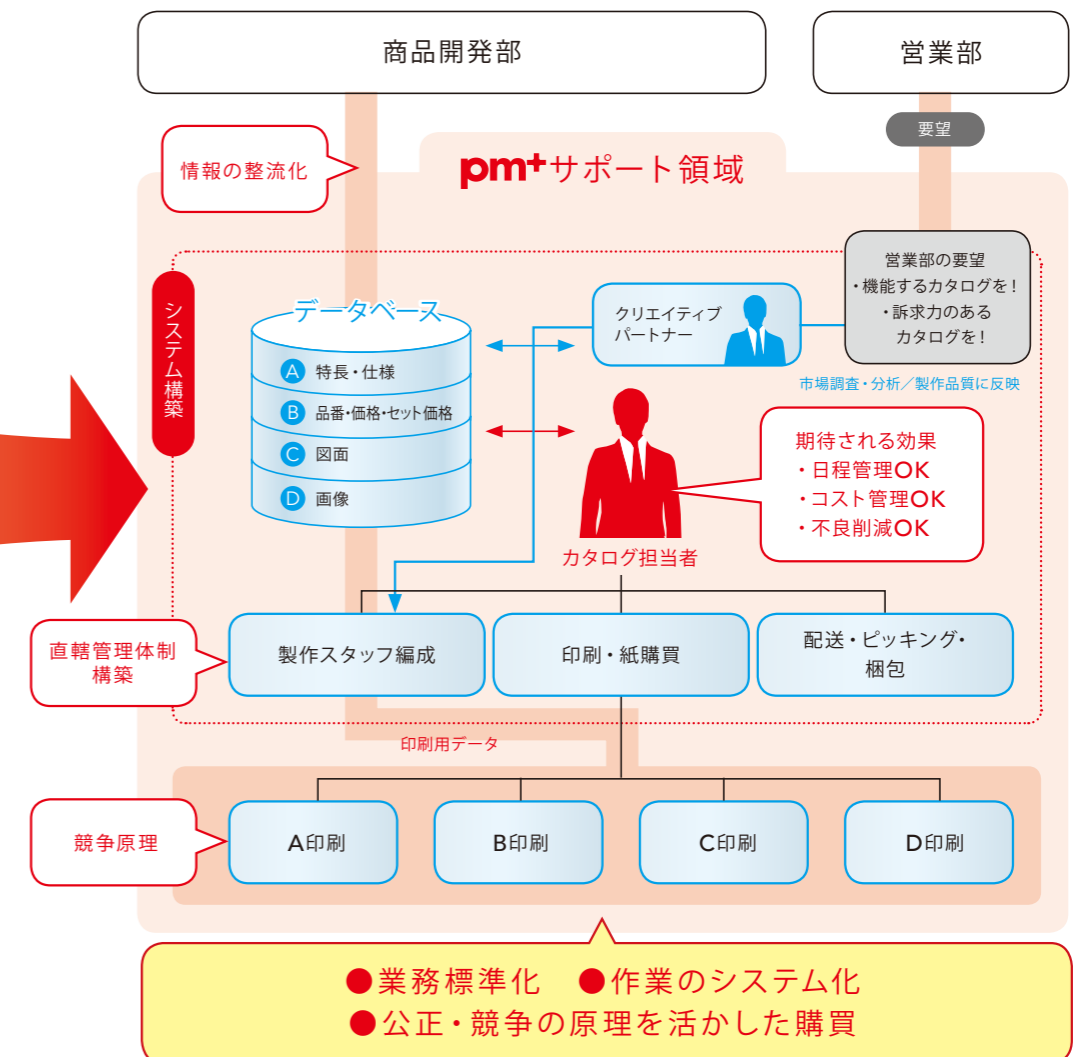
紙媒体制作工程の効率化により、  
**カタログ担当者さまの働き方改革と  
 製作コストの合理化をご支援します。**

pm+は2008年に丸紅の一事業としてスタート。長年に亘る紙の販売ビジネスを通じて培ってきた印刷に関するノウハウ、ネットワークと、プリントマネジメント手法\*を組み合わせ、企業宣伝部様向けにカタログ製作業務の改革をサポートしています。  
 サービス内容は生産性、品質向上に向けた業務のスタイルのご提案。  
 企業データベースとカタログ掲載情報の自動連携、システム導入による省力化と不良の削減。製作、印刷、用紙の最適購買によるコスト低減（プラットフォーム型競争購買）、配送、在庫のご提案等々。  
 積み重ねた経験と最新の高い技術で新たな企業の働き方改革のお手伝いを行い、カタログコストの大幅な合理化を導きます。  
 \*プリントマネジメント：企業の印刷物購買業務をコンサル、代行、支援するもので1990年代より欧米中心に普及。

[カタログ製作の一般例]



[pm+のご支援事例]



事例紹介 / A社



悩み 従来コスト **20** 億円

- 年々増加する取扱い商品
- コスト増大 ●社内労務増加
- 製作・印刷の全面委託化
- コストの良否不明 ●コストダウン難航

pm+ 改革後コスト\* **15** 億円

製作・印刷分離購買提案

- 製作：編集システム導入提案
- 印刷：競争購買システム導入提案

\*改革後コストは同じ仕様で作成した場合のコストです。

事例紹介 / B社



悩み 従来コスト **7** 億円

- 市場縮小化する中、低下しないカタログ経費
- 製作・印刷の全面委託化
- コストの良否不明 ●コストダウン難航
- 減少する社内部署人員

pm+ 改革後コスト\* **4** 億円

コンサル提案

- 製作：製作一式を丸紅受託
- 印刷：印刷・用紙競争購買実施

## BCP 策定のご支援

- ニュースなどでよく耳にするが、具体的にどうすればよieldろうか
- 独自に策定しているが、実際に有効だろうか
- 他の会社はどのくらい対策しているのだろうか
- マニュアルのサンプルが欲しい...



### 事業継続のポイントチェックリスト

#### ① 継続すべき重要業務の特定

- 有事の早期復旧のために貴社事業の中で優先度の高い業務を把握・分析できている

#### ② 目標復旧時間を定める

- 優先度の高い業務から順に目標復旧時間を定め、具体的な復旧スケジュールを策定している

#### ③ 被害を最小にする事前対策

- 優先度の高い業務から順に事業継続に影響するリスクを把握・分析し、被害規模を抑制するための事前対策を講じている

#### ④ 行動マニュアルの策定

- 有事に誰が・いつまでに・どのように行動すべきかのマニュアルを準備し、役員・従業員で共有している

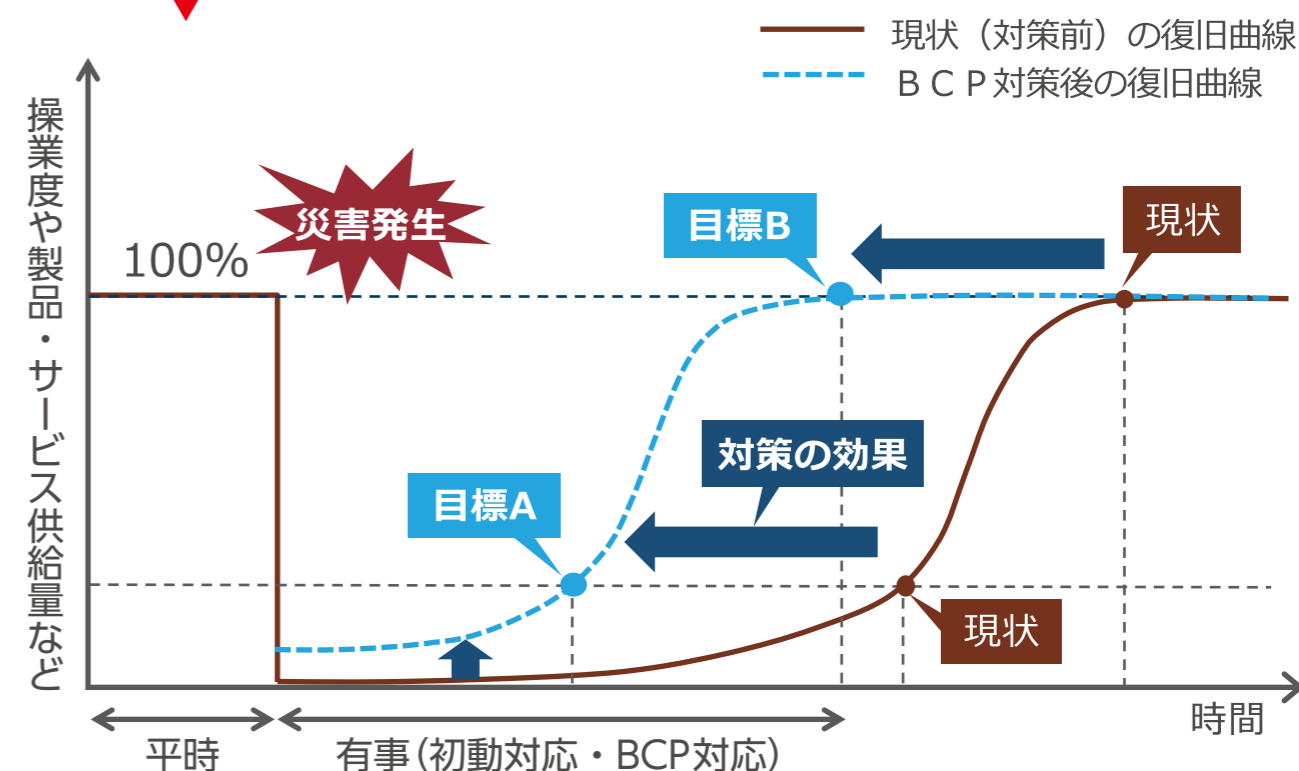
#### ⑤ 平時から訓練を実施している

- 策定した復旧計画・マニュアルについて、訓練を通じた有効性の確認を実施している

## チェックリストで気になる点について、是非ご相談ください！

- 貴社の取り組み状況に応じて、各ステップに応じてご利用いただけます。
- 簡易診断やマニュアルサンプルの取得など、無料でご利用可能なメニューも多数ございます。

ご提案を通じて、有事の際の貴社事業の早期復旧をサポートします。



### 災害時の非常用電源

災害時・停電時の非常用電源としての太陽光発電や蓄電池の活用をご検討されている方はご相談下さい！